

## Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de junio de 2018

**Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP** informa que, de acuerdo con la regulación vigente, se ha transmitido a la Superintendencia Financiera de Colombia los **Estados Financieros Consolidados Intermedios Condensados y Separados Intermedios Condensados**, con corte al 30 de junio de 2018 y 2017 y por el periodo de seis y tres meses terminados el 30 de junio de 2018 y 2017 y con base en lo anterior da a conocer sus resultados financieros a dicho corte.

**La Empresa** ha recibido recientemente de la agencia calificadora de riesgos Fitch Ratings una mejora en la calificación de riesgo de las obligaciones de largo plazo de la Empresa, pasando de BB a BB+ con perspectiva estable; adicionalmente, Standard & Poor's (S&P) también nos ha ratificado la calificación en BB+ con perspectiva estable, quedando a solo un paso de obtener el grado de inversión en la escala internacional. Adicionalmente a escala local, Standard & Poor's (S&P) asignó la calificación inicial de 'AAA' que es la máxima posible, ratificando la capacidad financiera de la Empresa.

**Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP** y sus **Subsidiarias** aceleran los crecimientos interanuales de ingresos y OIBDA en el semestre, reflejando el buen desempeño comercial y los ahorros por medidas de eficiencia.

### I. Resultados Operativos

*(A efectos comparativos es importante mencionar que las Filiales se han incorporado en los Estados Financieros Consolidados a partir del 01 de octubre de 2017, con lo cual el semestre y trimestre terminado el 30 de junio de 2017 no incluyen las cifras correspondientes a tales entidades).*

Los **accesos móviles** ascienden a 15,1M (+9% interanual) con una ganancia neta de +354k accesos en el trimestre (+166k accesos en el segundo trimestre de 2017; +480k accesos en el semestre). Los accesos de contrato crecen un 3% interanual tras presentar una ganancia neta de 60k, la mayor en 8 trimestres, por el buen desempeño de la actividad comercial. En prepago, los accesos aumentan un 12% (ganancia neta de +294k; +122k en el segundo trimestre de 2017; +441k en el semestre) destacando la mejora en la oferta (incremento en la vigencia de las franquicias de datos y minutos). Los "smartphones" alcanzan una penetración de 44% (+2 p.p. interanual) y los accesos LTE crecen un 57% interanual (penetración de 34%, +10 p.p. interanual; cobertura de 59%) impulsando el tráfico de datos móvil (+35% interanual en abril-junio).

Los **accesos minoristas de banda ancha** (1,2M; +27% interanual, afectados positivamente por la integración de las filiales de Telebucaramanga y Metrotel desde el cuarto trimestre 2017) registran una ganancia neta trimestral de 12k accesos (-8k accesos en el segundo trimestre de 2017; +36k en el semestre). Continúa la positiva evolución de los accesos de FTTx, que prácticamente doblan el número de conexiones frente al trimestre anterior (+421% interanual; 117k conectados en el trimestre; alcanzando un total de 47k accesos de FTTH a junio), con una cobertura de UUII pasadas que alcanza 844k (34% conectados). Así mismo, los accesos de **TV de pago** aumentan un 7% interanual, con ganancia neta de 17k en el trimestre (+4k en el segundo trimestre de 2017; +34k en el semestre) destacando el lanzamiento en marzo del canal "Movistar Series" incluido en la oferta de "Movistar Play".

## Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de junio de 2018

### II. Resultados Financieros Consolidados

#### 1. Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios Condensados

Los **Ingresos de Operación** ascienden a \$2,5Bn (enero-junio) lo que representa un incremento comparando con el mismo periodo de 2017 del 4,0%, generados principalmente por la integración de las filiales a partir del 01 de octubre de 2017 y cuyos ingresos en el periodo de enero-junio de 2018 aportaron un 3,8% del total de los ingresos de operación y un 9,7% al crecimiento de los ingresos del servicio fijo. Los **Ingresos del Servicio Móvil** por \$1,5Bn se mantienen estables, con una leve disminución del 0,3% apalancados en el fuerte impulso de los datos y los servicios de valor agregado. Los ingresos por venta de terminales crecen un 2,2% por el incremento en la actividad comercial. Por su parte, los **Ingresos en el Negocio Fijo** ascienden a \$997Mm con un crecimiento del 11,1% vs el 2Q/17 impulsados por los servicios de banda ancha con un crecimiento del 15,4%, Televisión Satelital del 12,9% y proyectos del segmento B2B del 29,2%. Los **Otros Ingresos de Operación** presentan un crecimiento de \$52Mm lo que representa un incremento del 96,1% producto del impacto en el semestre de la venta de torres por \$22,5Mm y de venta de bienes inmuebles por \$7,9Mm, principalmente. En resumen, los ingresos totales de la operación crecieron un 6.1% frente al mismo periodo de 2017.

Los **Costos y Gastos de Operación** ascienden a \$1,8Bn con un crecimiento del 4,6% vs el cierre 2Q/17; esto como consecuencia de la incorporación de las Filiales que aportan un mayor gasto en este periodo del 4,1%, el mayor gasto por la actividad comercial y el cambio en la comercialización del equipamiento de productos fijos (que implica un cambio contable pasando a reconocerse como OpEx (gasto) y anteriormente se reconocía como CapEx (activo), compensado parcialmente por el aumento en el programa de eficiencias y digitalización.

El **OIBDA** (utilidad antes de depreciaciones y amortizaciones) asciende a \$840Mm con un crecimiento del 9,3% al compararlo con el mismo periodo de 2017, el cual incluye la utilidad por la venta de bienes inmuebles. El **Margen OIBDA** se sitúa en un 32,4% (31,4% en 2017, 1 p.p. interanual).

El incremento en el **Gasto por Depreciaciones y Amortizaciones** del 28,1% frente al mismo periodo de 2017, se genera principalmente por la amortización del mayor valor reconocido en el espectro producto del laudo arbitral, gastos de las filiales y el nuevo capex reconocido durante el semestre.

El **Gasto Financiero Neto**, disminuyó un 63% interanual, al pasar en el primer semestre de 2017 de \$424,0MM a \$156,8MM, principalmente por el pago anticipado del contrato de contraprestación al Parapat realizado en septiembre de 2017, así como la mejora en las tasas de interés de los créditos vigentes.

El resultado neto al cierre del periodo fue de \$-30Mm y al cierre del 2Q/17 fue de \$-366Mm. El **CapEx** totaliza \$229Mm en el semestre (-37,4% interanual, impactado por el cambio en el modelo de negocio mencionado anteriormente) y está destinado principalmente al despliegue de fibra y

## Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de junio de 2018

expansión de LTE. El **Flujo de Caja Operativo** (OIBDA-CapEx) aumenta un 51,8% interanualmente en el semestre.

### 2. Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios Condensados

**Los activos totales consolidados** de la Empresa ascienden a \$12.5Bn al cierre del 2Q/18 con una leve disminución frente al 31/12/17 del 3,3%. Los activos no corrientes disminuyen un 4,5% y los corrientes crecen un 4,9%. Las principales variaciones se resumen a continuación:

- i. Propiedades, planta y equipo** disminuyen \$274Mm por efecto neto de las depreciaciones del semestre por \$397Mm, bajas de \$30Mm y alta de Capex \$151Mm.
- ii.** Los activos **intangibles** disminuyen \$206Mm por el efecto neto las amortizaciones del semestre de \$284Mm y la adquisición de aplicaciones informáticas por \$77Mn principalmente.
- iii.** En relación con el incremento del 8,8% en el rubro **Deudores clientes y activo contractual** destacar que los efectos más relevantes se presentan por:
  - a. La venta de bienes inmuebles al cierre del mes de junio de 2018 por \$26Mm,
  - b. El reconocimiento a partir del 01 de enero de 2018 de la norma NIIF15 relacionada con el reconocimiento de los ingresos procedentes de contratos con clientes que genera un nuevo concepto en balance denominado **activo contractual** el cual refleja el impacto de transición de la norma por \$33Mm con impacto en resultados acumulados en patrimonio.
  - c. Por otro lado, a partir del 01 de enero de 2018 la norma NIIF9 introduce un nuevo modelo de pérdidas por deterioro para activos financieros e introduce el concepto de pérdida esperada y cuyo impacto de transición fue un incremento de la provisión de deudores clientes de \$62Mm y su contrapartida los resultados acumulados en patrimonio.
- iv.** En línea con la aplicación de NIIF15 se registra en el rubro de **gastos pagados por anticipado** la suma de \$32Mn que representan los costos relacionados con el cumplimiento de contratos con clientes y que serán amortizados en función del periodo medio contractual y/o vida media del cliente (el menor). Por otros conceptos de gastos pagados por anticipado se registran \$62Mm relacionados con licencias, mantenimiento, seguros y arrendamientos principalmente. Los **activos financieros** aumentan \$20Mm por la revaluación del primer semestre de 2018 en 1.78% el cual impacto la valoración de los instrumentos de cobertura.

**Los Pasivos Totales Consolidados** ascienden a \$6,3Bn con una disminución neta de \$193Mm equivalente al 3,0% al comparar con el cierre a diciembre 31 de 2017. Los pasivos no corrientes y corrientes disminuyen un 2,7% y 3,4% respectivamente. Las principales variaciones se resumen a continuación:

- i.** La **Deuda Financiera Total** disminuyó 51,9%, equivalente a \$4,3Bn, respecto al segundo semestre del 2017, principalmente asociado por el pago anticipado del contrato de contraprestación al Parapat y disminución de las obligaciones financieras con entidades bancarias por \$4,4Bn e incremento en variación en Instrumentos de Cobertura, asociado a desvalorización de coberturas producto de la depreciación del peso frente al dólar y otros por \$102MM.

## Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de junio de 2018

- ii. Los **Proveedores y Cuentas por Pagar y Provisiones** de corto y largo plazo disminuyen en \$374Mm un 19,2% por el efecto neto de los pagos y abonos en cuenta a terceros y la utilización de las provisiones constituidas al cierre del año 2017. El incremento del **Pasivo Contractual** surge en la aplicación por primera vez de la NIIF15 y corresponde a las obligaciones contraídas con clientes el cual se amortizará en la medida que sean transferidas. Así mismo se ha reclasificado del **Pasivo Diferido** al **Pasivo Contractual**, aquellos conceptos relacionados con pasivos contractuales con clientes que se venían reportando históricamente como ingresos diferidos.
- iii. El rubro de **Impuestos y Administraciones Públicas** aumentan en \$142Mm generado, principalmente, por la causación del IVA el cual será compensado con las autorretenciones.

El **Patrimonio, Neto Consolidado** a junio de 2018 asciende a \$6,2Bn con una disminución de \$233Mm es decir un 3,6% frente al cierre de 2017 y cuyos principales efectos corresponden a: i) la aplicación de la normativa NIIF9 y NIIF15 vigente a partir del 01 de enero con un efecto neto acumulado de \$-59Mm en resultados acumulados, ii) el pago del cupón del bono híbrido, iii) la valoración de coberturas, iv) el resultado del periodo y el efecto en el otro resultado integral.

### III. Resultados Financieros – Separados

#### 1. Estados de Resultados Integrales Intermedios Condensados

Los **Ingresos Totales de Operación** presentan un incremento del 2,0% (enero-junio) comparando con el mismo periodo de 2017. Los **Ingresos del Servicio Móvil** por \$1,5bn se mantienen estables, con una leve disminución del 0,2% apalancados en el fuerte impulso de los datos y los servicios de valor agregado. Los ingresos por venta de terminales crecen un 2,4% por el incremento en la actividad comercial. Por su parte, los **Ingresos en el Negocio Fijo** ascienden a \$900MM con un crecimiento del 0,4% vs el 2Q/17 impulsados por los servicios de banda ancha con un crecimiento del 3,4%, televisión Satelital del \$13,1% y proyectos del segmento B2B del 18,2%. Los **Otros Ingresos de Operación** presentan un crecimiento de \$48Mm lo que representa un incremento del 88,8% producto del impacto en el semestre de la venta de torres por \$22,5MM y de venta de bienes inmuebles por \$7,9 MM, principalmente. En resumen, los ingresos totales de la operación crecieron un 2,0% frente al mismo periodo de 2017.

Los **Costos y Gastos de Operación** ascienden a \$1,7bn con un crecimiento del 0,3% vs el cierre 2Q/17; incremento sustancialmente por debajo de la inflación y generado especialmente en el programa de eficiencias y digitalización dentro del marco del Plan Estratégico de la Empresa.

El **OIBDA** (utilidad antes de depreciaciones y amortizaciones) asciende a \$812Mm con un crecimiento del 5,7% al compararlo con el mismo periodo de 2017, el cual incluye la utilidad por la venta de bienes inmuebles. El **Margen OIBDA** se sitúa en un 34% (32,2% en 2017, 1,7 p.p. interanual).

## Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de junio de 2018

El incremento en el **Gasto por Depreciaciones y Amortizaciones** del 22,3% frente al mismo periodo de 2017 se genera principalmente por la amortización del mayor valor reconocido en el espectro producto del laudo arbitral y el nuevo capex reconocido durante el semestre.

El **Gasto Financiero Neto** disminuyó un 65,7% interanual, al pasar en el primer semestre de 2017 \$424MM a \$146MM, principalmente por el pago anticipado del contrato de contraprestación al Parapat realizado en septiembre de 2017, así como la mejora en las tasas de interés de los créditos vigentes.

El resultado neto al cierre del periodo fue de \$-23Mm frente al mismo periodo del 2017 de \$-361Mm.

El **CapEx** totaliza \$218 MM en el semestre (-40,3% interanual, impactado por el cambio en el modelo de negocio mencionado anteriormente) y está destinado principalmente al despliegue de fibra y expansión de LTE. El **Flujo de Caja Operativo** (OIBDA-CapEx) aumenta un 47,5% interanualmente en el semestre.

**Hacen parte integral de este comunicado**, tanto de los Estados Financieros Consolidados como de los Estados Financieros Separados.