

Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP y Subsidiarias

Al 30 de septiembre de 2018

(Cifras en miles de millones de pesos)

Colombia Telecomunicaciones S.A. ESP informa que, de acuerdo con la regulación vigente, el día de hoy 14 de noviembre de 2018, transmitió a la Superintendencia Financiera de Colombia los **Estados Financieros Consolidados Intermedios Condensados y Separados Intermedios Condensados**, con corte 30 de septiembre de 2018 y 2017 y por el periodo de nueve y tres meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017 y con base en lo anterior da a conocer sus resultados financieros a dicho corte.

La Empresa en el tercer trimestre sigue mostrando ganancia neta positiva en todos los productos (con excepción de la voz fija), lo que acompañado de un buen desempeño de la actividad comercial y de los esfuerzos en digitalización y simplificación, se traduce en la aceleración en el crecimiento interanual de ingresos y OIBDA, con expansión en el margen.

I. Resultados Operativos

(A efectos comparativos es importante mencionar que las Filiales se han incorporado en los Estados Financieros Consolidados a partir del 01 de octubre de 2017, con lo cual el periodo de nueve meses y trimestre terminado el 30 de septiembre de 2017 no incluyen las cifras correspondientes a tales entidades).

Los **accesos móviles** (15,3M) crecen un 8% tras registrar ganancia neta de +220k accesos en 3T (+700k en 9M). Los accesos de contrato crecen un 2% interanual tras presentar una ganancia neta de +49k en 3T (+88k en 9M) por el buen desempeño de la actividad comercial (+11% interanual). En prepago, los accesos aumentan un 10% y presentan una ganancia neta de +171k en 3T (+612k en 9M). Los "smartphones" alcanzan una penetración de 45% (+1,9 p.p. interanual) y los accesos LTE crecen un 47% interanual (penetración de 37%, +9,8 p.p. interanual; cobertura de 62%).

El negocio fijo continúa transformándose, tras conectar 22k accesos de fibra FTTH en el trimestre gracias a la aceleración en el despliegue (1.083M UUII de FTTx pasadas a septiembre de las cuales 44% son FTTH). Los **accesos minoristas de banda ancha** (1,2M) se incrementan un 27% interanual (afectados positivamente por la integración de las filiales de Telebucaramanga y Metrotel desde el 4T 17) tras registrar una ganancia neta de +2k accesos en 3T (+38k accesos en 9M). Asimismo, los accesos de **TV de pago** aumentan un 6% interanual.

II. Resultados Financieros Consolidados

1. Estados Consolidados de Resultados Integrales Intermedios Condensados

Los **Ingresos Totales de Operación** por COP\$4.030MM crecen un 10,3% comparados con el mismo periodo de 2017 principalmente por el crecimiento en los accesos de valor, la actualización de tarifas en la operación fija y móvil en julio de 2018, la incorporación de la operación de las Filiales a partir del 01 de octubre de 2017 y el beneficio neto en la venta de torres e inmuebles. A nivel de ingresos por servicios, los **ingresos del servicio móvil** ascienden a COP\$2.276MM con un crecimiento del 1,6% y los **ingresos del negocio fijo** por COP\$1.529MM presentan un crecimiento del 14,7% apalancado en el buen desempeño del

servicio de banda ancha en fibra al hogar y de nuevos proyectos de servicios digitales, así como el efecto base por la incorporación de las filiales esto al comparar con el resultado del 3Q/17.

Los **Costos y Gastos de Operación consolidados** se sitúan en COP\$2.665MM (COP\$2.507MM al 3Q/17) con un crecimiento del 6,3% como consecuencia principalmente de los mayores gastos asociados a la actividad comercial, el cambio en el modelo de registro del equipamiento fijo (que pasa a reconocerse como gastos mientras que antes era registrado como CapEx) y los costos y gastos de las Filiales, esto parcialmente compensado por el impacto positivo de los proyectos de digitalización y simplificación.

El **OIBDA** por COP\$1.366MM acelera su crecimiento un 19,1% frente al 3Q/17 e incluye una utilidad de COP\$125.5 por la venta de torres e inmuebles. El **Margen OIBDA** se sitúa en un 33,9% (31,4 al 3Q/17).

El incremento en el **Gasto por Depreciaciones y Amortizaciones** del 25,1% frente al mismo periodo de 2017 se genera principalmente por la amortización del mayor valor reconocido por espectro producto del laudo arbitral, gastos de las filiales y el nuevo capex reconocido durante el periodo. El **Gasto Financiero Neto** por COP\$240,0MM (COP\$639,8MM – 3Q/17) disminuye al comparar con el cierre al 3Q/17 por el efecto del pago anticipado del contrato de contraprestación con el Parapat realizado en septiembre de 2017, mejora en las tasas de interés de los créditos vigentes asociados principalmente a una menor tasa de interés IBR, indicador utilizado en la indexación de gran parte de los créditos denominados en pesos colombianos y mejores tasas contratadas en las coberturas financieras.

El resultado neto al cierre del periodo presenta una utilidad de COP\$30,1MM frente a una pérdida registrada al cierre del 3Q/17 de COP\$568,9MM.

El **CapEx** totaliza COP\$406,7MM al 3Q/18 disminuye 33,6% interanual (impactado por el cambio en el esquema de registro mencionado anteriormente) y está destinado principalmente al despliegue de fibra y expansión de LTE. El **Flujo de Caja Operativo** (OIBDA-CapEx) aumenta un 79,0% frente al 3Q/17.

2. Estados Consolidados de Situación Financiera Intermedios Condensados

Los activos totales consolidados de la Empresa ascienden a \$12,3Bn al cierre del 3Q/18 con disminución frente al 31/12/17 del 4,9%. Los activos no corrientes disminuyen un 6,2% y los corrientes crecen un 5,1%. Las principales variaciones se resumen a continuación:

- i. **Propiedades, planta y equipo** disminuyen \$270Mm por efecto neto de las depreciaciones del periodo de nueve meses por \$599Mm, bajas de \$43Mm y alta de Capex por \$372Mm.
- ii. Los activos **intangibles** disminuyen \$311Mm por el efecto neto de las amortizaciones del periodo de nueve meses de \$425Mm y la adquisición de aplicaciones informáticas por \$114Mn principalmente.
- iii. En relación con la disminución del 1,9% en el rubro **Deudores clientes y activo contractual** destacar que los efectos más relevantes se presentan por:
 - a. La venta de bienes inmuebles al cierre de septiembre de 2018 por \$22Mm.
 - b. Venta de cartera comercial en julio de 2018 por \$152Mm.

- c. El reconocimiento a partir del 01 de enero de 2018 de la norma NIIF15 relacionada con el reconocimiento de los ingresos procedentes de contratos con clientes que genera un nuevo concepto en balance denominado **activo contractual** el cual refleja el impacto de transición de la norma por \$33Mm con efecto en resultados acumulados en el patrimonio.
- d. Por otro lado, a partir del 01 de enero de 2018 la norma NIIF9 introduce un nuevo modelo de pérdidas por deterioro para activos financieros e introduce el concepto de pérdida esperada y cuyo impacto de transición fue un incremento de la provisión de deudores clientes de \$62Mm y su contrapartida los resultados acumulados en el patrimonio.

- iv. En línea con la aplicación de NIIF15 se registra en el rubro de **gastos pagados por anticipado** la suma de \$161Mn que representan los costos de cumplimiento de contratos con clientes y equipos que serán amortizados en función del periodo medio contractual y/o vida media del cliente (el menor). Por otros conceptos de gastos pagados por anticipado se registran \$97Mm relacionados con licencias, mantenimiento, seguros y arrendamientos principalmente.
- v. Los **activos financieros** aumentan \$25Mm por la devaluación de la tasa de cambio durante los primeros nueve meses de 2018 en 7,9% el cual impacto la valoración de los instrumentos de cobertura.

Los Pasivos Totales Consolidados ascienden a \$6,1Bn con una disminución neta de \$369Mm equivalente al 5,7% al comparar con el cierre a diciembre 31 de 2017. Los pasivos no corrientes y corrientes disminuyen un 7,5% y 2,3% respectivamente. Las principales variaciones se resumen a continuación:

- i. La **Deuda Financiera Total** disminuyó 7,1%, equivalente a \$281Mm, respecto al cierre de diciembre de 2017, principalmente por efecto neto de: i) amortización de deuda por \$275Mn y pago de intereses, y ii) incremento en valoración de instrumentos de cobertura, asociado principalmente a la revaluación de tipo de cambio durante el periodo.
- ii. Los **Proveedores, Cuentas por Pagar y Provisiones** de corto y largo plazo disminuyen 12,8% por efecto neto de pagos y abonos en cuenta a terceros y proveedores de inmovilizado, en 2018 se presenta menor ejecución de capex y respecto al rubro de provisión disminuye por estacionalidad al cierre de diciembre de 2017.
- iii. El incremento del **Pasivo Contractual** surge en la aplicación por primera vez de la NIIF15 y corresponde a las obligaciones contraídas con clientes el cual se amortizará en la medida que sean transferidas. Así mismo se ha reclasificado del **Pasivo Diferido** al **Pasivo Contractual**, aquellos conceptos relacionados con pasivos contractuales con clientes que se venían reportando históricamente como ingresos diferidos.
- iv. El rubro de **Impuestos y Administraciones Públicas** aumentan en \$142Mm generado, principalmente, por la causación del IVA el cual será compensado con las autorretenciones.

El **Patrimonio, Neto Consolidado** a septiembre de 2018 asciende a \$6.1Bn con una disminución de \$258Mm es decir un 4,0% frente al cierre de 2017 y cuyos principales efectos

corresponden a: i) la aplicación de la normativa NIIF9 y NIIF15 vigente a partir del 01 de enero con un efecto neto acumulado de \$-59Mm en resultados acumulados, ii) el pago del cupón del bono híbrido, iii) la valoración de coberturas, iv) el resultado del periodo y el efecto en el otro resultado integral.

III. Resultados Financieros – Separados

1. Estados de Resultados Integrales Intermedios Condensados

Los **Ingresos de Operación** presentan un incremento del 6,2% (enero-septiembre) comparando con el mismo periodo de 2017. Los **Ingresos del Servicio Móvil** por COP\$2.276MM con un crecimiento del 1,7% apalancados en el fuerte impulso de los datos y los servicios de valor agregado.

Por su parte, los **Ingresos en el Negocio Fijo** ascienden a COP\$1.384MM con un crecimiento del 3,9% vs el 3Q/17 impulsados por los servicios de banda ancha con un crecimiento del 4,5%, televisión Satelital del 15,6% y proyectos del segmento B2B principalmente del 32,6%.

Los **Ingresos de Operación** incluye un beneficio neto de COP\$125,5MM producto del impacto en el periodo de la venta de torres por COP\$113,9MM y de venta de bienes inmuebles por COP\$11,6MM.

Los **Costos y Gastos de Operación** ascienden a \$2,562MM con un crecimiento del 2,2% vs el mismo periodo de 2017; incremento por debajo de la inflación y generado especialmente en el programa de eficiencias y digitalización dentro del marco del Plan Estratégico de la Empresa.

El **OIBDA** (utilidad antes de depreciaciones y amortizaciones) asciende a \$1.320MM con un crecimiento del 15% al compararlo con el mismo periodo de 2017, el cual incluye la utilidad por la venta de bienes inmuebles. El **Margen OIBDA** se sitúa en un 34,0% (31,4% en 2017, 2,6 p.p. interanual).

El incremento en el **Gasto por Depreciaciones y Amortizaciones** del 17,7% frente al mismo periodo de 2017 se genera principalmente por la amortización del mayor valor reconocido en el espectro producto del laudo arbitral y el nuevo Capex reconocido durante el semestre.

El **Gasto Financiero Neto**, disminuye principalmente por el efecto en 2018 del pago anticipado del contrato de contraprestación al Parapat realizado en septiembre de 2017, mejora en las tasas de interés de los créditos vigentes, asociado principalmente a una menor tasas de interés IBR, indicador utilizado en la indexación de gran parte de los créditos denominados en pesos colombianos y mejores tasas contratadas en las coberturas financieras.

El resultado neto al cierre del periodo presenta utilidad de COP\$51,2MM frente a una pérdida registrada al cierre del 3Q/17 de COP\$568,9MM.

El **CapEx** totaliza \$390MM en el periodo de nueve meses (-36,4% interanual, impactado por el cambio en el esquema de registro mencionado anteriormente) y está destinado principalmente al despliegue de fibra y expansión de LTE. El **Flujo de Caja Operativo** (OIBDA-CapEx) aumenta un 74,4% interanualmente.

La información incluida en este comunicado debe leerse en conjunto con los **Estados Financieros y Notas** a los estados financieros publicados. Los indicadores financieros se incluyen en tales estados financieros.